1. **Mínimo Producto Viable (MVP)**

**LISTADO DE US:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **N°** | **Indentificación Técnica** | **Conversión a lenguaje del Usr** |
| 1 | Consutar mapa interactivo | Ver mapa interactivo |
| 2 | Registrar usuario | Registrar usuario |
| 3 | Iniciar sesion | Iniciar sesion |
| 4 | Cerrar sesion | Cerrar sesion |
| 5 | Consultar horarios de alimentacoin | Ver horarios de alimentacoin |
| 6 | Registrar inscripcion actividad | Inscribirse a actividades |
| 7 | Registrar compra de entrada | Comprar entradas |
| 8 | Filtrar actividades | Ver actividades |
| 9 |  |  |
| 10 |  |  |

**HIPOTESIS:**

* Existen personas (clientes del negocio) **dispuestas** a gestionar su experiencia en el parque mediante una aplicacion móvil comprando entradas y reservando actividades

[notas

dos plataformas: si el enunciado pidiera dos cosas como PagWeb o App, el criterio de eleccion se basa en “lo mas fácil” o “lo que tenga mayor alcance”

forma de probar: comparar tiempo en fila vs tiempo de autogestion por la app

“**ver si las personas lo van a usar”**]

**US INCLUIDAS:**

* 7) Comprar entradas
* 6) Inscribirse a actividades
* 5) Ver horarios de alimentacion
* 1) Ver mapa interactivo
* 8) Ver actividades

[nota: la canónica puede ser aparte del mvp: registrar horario de alimentación]

**JUSTIFICACION:**

* Necesito comprar entradas y reservar actividades porque son parte de la experiencia. Ademas, en ambas debe incluir el envio de mail ya que no va hber manejo de usuarios en el mvp. mapa interactivo y l

[nota: la justificacion dice el **porque** se elije determinada tecnologia o us]

**NO INCLUYE:**

* Parametrizacion del software.
* Creación del usuario
* Localización a tiempo real
* Recordatorios
* Validacion de entradas e inscripciones

1. **User Stories**

|  |  |
| --- | --- |
| **Comprar entradas**  Yo como ***visitante*** quiero comprar entradas para poder visitar el parque ahorrando tiempo de gestión  Criterios de Aceptación:   * Se debe estar registrado con usuario y contraseña * Se debe indicar la fecha de visita deseada * Se debe seleccionar la cantidad de entradas: menor o igual a 10. * Se debe ingresar la edad de cada visitante * Se debe seleccionar método de pago: efectivo o tarjeta | **<Estimación>** |
| Criterios de Aceptación:   * Probar ver los gastos seleccionando una fecha inicial y final * Probar ver los gastos seleccionando una fecha final menor a la fecha inicial | |

Estimación:

<Justificación de estimación US 1

|  |  |
| --- | --- |
| **Inscribirme a actividades**  Como ***visitante*** quiero inscribirme a la actividad para poder asegurar un cupo en la ella.  Criterios de Aceptación:   * Se debe seleccionar el tipo de actividad: “Tirolesa”, “Safari”, “Palestra” o “Jardinería”. * Se debe seleccionar un horario disponible * Se debe aceptar los términos y condiciones para cada actividad * Se debe completar los datos del visitante: dni, nombre, edad, talle (si la actividad la requiere) * Se debe contar con cupos disponibles para realizar la inscripcion | **3** |
| Pruebas de usuario:   * Probar inscribiste a una actividad completando todos los campos solicitados. | |

Estimación:

<Justificación de estimación US 2>

Canónica: Registrar horario de actividad

[nota: generalmente relacionado con un ABMC]

Estimación:

Nivel de incertidumbre:

A nivel negocio

A nivel técnico

Esfuerzo:

Complejidad:

Justificación:

|  |  |
| --- | --- |
| **Ver mapa interactivo**  Como ***visitante*** quiero ver el mapa interactivo para poder planificar mi recorrido por el parque  Criterios de Aceptación:   * Se debe mostrar la sectorización del parque en colores: Acuático, Terrestre y Aéreo * Se debe mostrar la ubicación en el mapa de los iconos informativos: inodoro, bolsa, micrófono. * Se debe mostrar la ubicación del visitante en tiempo real. | **3** |
| Pruebas de usuario:   * Probar ver el mapa del parque sectorizado en colores, los iconos informativos y la ubicación del visitante en tiempo real (pasa) * Probar ver la informacion | |

Estimación:

<Justificación de estimación US 2>

Estimación:

Nivel de incertidumbre:

A nivel negocio

A nivel técnico

Esfuerzo:

Complejidad:

Justificación: